

# ビジネスサポ通信

Vol. 101  
R6.2.15

## Contents

- としまMONOづくりメッセのご案内
- 事業化チャレンジ道場のご案内
- インボイス制度説明会を開催します
- 東京圏雇用労働センターのご案内

- 「ビジパブ」で自社PRを!
- メール版「ビジサポ通信」にご登録ください
- としまビジサポセンターからのお知らせ
- 豊島区中小企業の景況(2023年10~12月)

2/29  
木



食品サンプル作り



特別講演

エリース東京  
平井 聡氏



特別講演

元プロ野球選手  
米野 智人氏

17th としま  
MONO  
づくりメッセ

2024/2/29(木) - 3/2(土)  
10:00 ~ 17:00 (最終日は9:00まで)  
サンシャインシティ展示ホールB

3/1  
金



ハーバリウム作り



特別講演

(株)コムテ  
深嶋 利之氏

入場無料



3/2  
土



エコバッグ作り



絵てがみ教室



科学教室



風と雲と雨の話



ジオラマ作り



ブース  
出展  
3日間



伝統工芸



食物販



干支カレンダー



ブース内体験



起業家チャレンジ

# つながる見本市

「としまMONOづくりメッセ」で検索または二次元コードから



●お問い合わせ先●  
としまMONOづくりメッセ実行委員会事務局  
豊島区南池袋2-45-1 ☎03-4566-2742  
E-mail: A0029099@city.toshima.lg.jp

# 事業化チャレンジ道場



## 新製品開発で新規事業を立ち上げる！

**内容** 新製品開発による新規事業立ち上げに関する一連のプロセスを習得し、新たな自社ビジョンの実現に挑戦する企業をサポートする事業化支援プログラムです。  
※ソフトウェアやビジネスモデルのみの開発等を支援するものではありません。

**対象企業** 都内で実質的に事業を行う中小企業

**費用** 1社7万円(税込)

**実施場所** 東京都大田区南蒲田1-20-20  
大田区産業プラザPiO

**応募締切** 令和6年4月12日(金)  
※選考の上、決定します。  
※応募要件等の詳細は  
ホームページでご確認ください。

**お申込み**



▼URLはこちら

[https://www.tokyo-kosha.or.jp/support/shien/seminar/dojo\\_bosyu.html](https://www.tokyo-kosha.or.jp/support/shien/seminar/dojo_bosyu.html)

**お問合せ**



城南支社 経営支援担当 ☎ 03-3733-6284  
【お問い合わせフォーム】  
<https://challenge-dojo.com/contact/>

## インボイス制度説明会を開催します

消費税のインボイス制度が令和5年10月1日から始まりました。豊島税務署では、インボイス制度についての説明会を開催しています。

【日時】令和6年3月26日(火)  
14:00~15:30  
【会場】としま産業振興プラザ (IKE・Biz)  
6階第3会議室  
【定員】40名

【日時】令和6年4月23日(火)  
13:30~15:00  
【会場】豊島税務署 地下1階会議室  
【定員】40名

※2回とも同じ内容です。

▼お申込み

豊島税務署法人課税第2部門 **03-3984-2171**  
※自動音声の後「2」を選択し、内線322、323へ。

国税庁ホームページのインボイス制度説明会の動画もご活用ください。



## 雇用 労務 のご相談は、 東京圏雇用労働相談センターへ

雇用・労務の疑問に、  
専門家が「**無料**」でお答えします。

- 採用・入社・退職手続きのポイントは？
- 雇用形態の種類
- 副業者を雇う時の注意点は？
- 就業規則の作り方は？
- 労働保険・社会保険の手続きとは？
- 雇用契約時の確認すべきことは？
- パート・アルバイトの雇用契約で留意することは？

東京圏雇用労働相談センター

東京都港区赤坂1丁目12番32号  
アーク森ビルJETRO本部7F

☎ 03-3582-8354

9:00~21:00 (土日祝日及び年末年始除く)

✉ [info@t-ecc.jp](mailto:info@t-ecc.jp)



最新情報配信中！  
ホームページ

TECC

検索

<https://t-ecc.jp/>

# 「ビジパブ」で自社PRを！

ビジパブとは、豊島区内事業者との繋がりを目的としたPRの場として、新しくオープンしたサイトです。

自社の商品 & サービス  
イベント情報を**無料で掲載**

企業マッチング機能で  
**自由に交流**が可能



新規事業OPEN



新商品・サービスPR



企業マッチング



イベント告知

詳しくは  
としま  
ビジサポHPで！



PC

としまビジサポHPトップページ  
「**ビジサポ パブリシティ**」から  
ご登録ください

[https://www.toshima-biz.com/12\\_busipub\\_01shinki.html](https://www.toshima-biz.com/12_busipub_01shinki.html)

## メール版「ビジサポ通信」に ご登録ください

「ビジサポ通信」はメール配信も行っています。  
どこでも閲覧出来る便利なメール版「ビジサポ  
通信」もぜひご利用ください！

### ＼メール版のココが便利／

リンクから  
ページが  
開きやすい

テレワーク中も  
閲覧可能

ペーパーレスで  
地球にやさしい



ご登録は  
こちらから



PC

としまビジサポHPトップページ  
「**メールマガジン配信中**」から  
ご登録ください

※登録は随時受け付けておりますが、次号配信希望の方は5/31迄ご登録ください。

## ビジネスに関するご相談は、としまビジサポへ

ご利用者の課題にあわせて、専門相談員による  
面談等のサポートを無料で行っています。  
資金から経営戦略まで様々なサポートを提供す  
るとともに、関係団体との連携により、起業希  
望者や中小企業者の皆様の「困った」を一緒に  
解決していきます。

### 「ビジサポ」について詳しくは動画をご覧ください



「としまビジサポ」で検索  
または二次元コードから



融資あっせん

起業創業サポート

税務相談

補助金申請

販路開拓・売上拡大

労務相談

予約制

お気軽にご予約ください！

「税務相談」「販路開拓・拡大相談」は  
インターネットからご予約ください。

税務相談

販路開拓・拡大相談



PC

としまビジサポHPトップページ  
「**ご予約はこちら**」からご予約ください

その他ご相談はお電話からご予約ください

**TEL 03-5992-7022**

月～金 9:30～16:30 (祝日、年末年始除く)

<http://www.toshima-biz.com/>

〒171-8422

豊島区南池袋2-45-1 豊島区庁舎7F

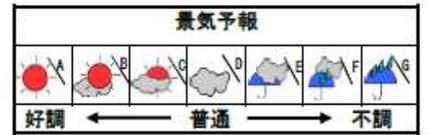
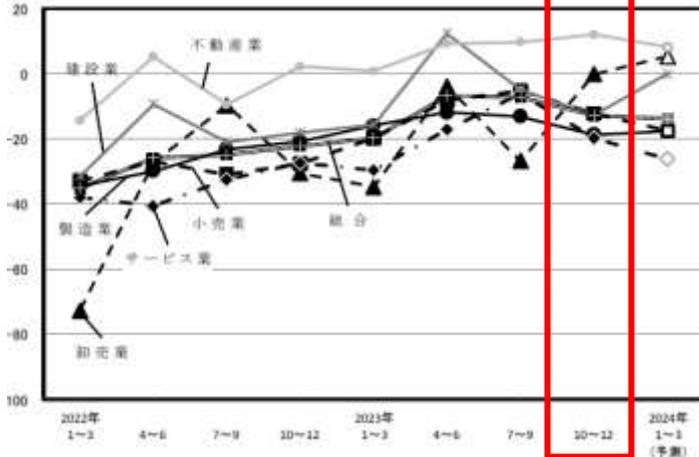


# 豊島区 中小企業の景況 2023年10~12月

— 各業種別業況の動き(実績)と来期の予測 —

## D.I

D.I(ディーアイ)は、増加(又は「上昇」「楽」など)したと答えた企業割合から、減少(又は「下降」「苦しい」など)したと答えた企業割合を差引いた数値のことで、不変部分を除いて増加したとする企業と減少したとする企業のどちらかの力が強いかを比べて時系列的に傾向をみようとするものです。



## 今期の特徴点

## 業況は前期同様の厳しさが続く

### 【製造業】



業況は低調感がやや強まった。売上額は前期同様の減少となり、収益は減益が大きく弱まった。

販売価格は前期同様の上昇となり、原材料価格は上昇がやや弱まった。資金繰りは窮屈感が大きく緩和し、借入難易度は厳しさが大きく強まった。「借入をした／借入の予定あり」の割合はやや増加し、設備投資を「実施した・予定あり」の割合は大きく減少した。

### 【サービス業】



業況は低調感が大きく強まった。売上額、収益はともに増加から減少に転じた。

料金価格は上昇がやや弱まり、材料価格は上昇がやや強まった。資金繰りは窮屈感がやや強まり、借入難易度は厳しい状況に転じた。「借入をした／借入の予定あり」の割合、設備投資を「実施した・予定あり」の割合はともにやや増加した。

### 【卸売業】



業況は厳しさが極端に和らいだ。売上額は減少幅が大きく縮小し、収益は減益が極端に弱まった。

販売価格、仕入価格はともに上昇が極端に強まった。資金繰りは容易さがやや増し、借入難易度は容易さが大きく増した。「借入をした／借入の予定あり」の割合は大きく増加し、設備投資を「実施した・予定あり」の割合は前期同様となった。

### 【建設業】



業況は低調感が大きく強まった。売上額は増加幅がやや縮小し、収益は増加から減少に転じた。受注残は減少幅がやや拡大し、施工高は増加幅が大きく縮小した。

請負価格、材料価格はともに上昇が大きく弱まった。資金繰りは厳しい状況に転じ、借入難易度は好転した。「借入をした／借入の予定あり」の割合、設備投資を「実施した・予定あり」の割合はともにやや増加した。

### 【小売業】



業況は低調感が大きく強まった。売上額は増加から減少に転じ、収益は減益幅がやや拡大した。

販売価格、仕入価格はともに上昇が大きく弱まった。資金繰りは窮屈感が大きく強まり、在庫は前期同様で推移し、借入難易度は厳しさがやや和らいだ。「借入をした／借入の予定あり」の割合はやや増加し、設備投資を「実施した・予定あり」の割合はやや減少した。

### 【不動産業】



業況は好調感がやや強まった。売上額は増加幅がやや拡大し、収益は増加傾向を大きく強めた。

販売価格は上昇がやや強まり、仕入価格は上昇幅が大きく拡大した。資金繰りは厳しい状況に転じ、借入難易度は容易さが大きく縮小した。「借入をした／借入の予定あり」の割合は前期同様となった。

### 【調査概要】

1. 調査時期 2023年12月上旬
2. 調査方法 面接聴取調査
3. 調査の対象と回収状況 右表のとおり
4. 調査機関 (一社)東京都信用金庫協会
5. 分析・作成 (株)東京商工リサーチ

|       | 調査対象事業所数 | 有効回答事業所数 |
|-------|----------|----------|
| 製造業   | 50       | 50       |
| 卸売業   | 15       | 11       |
| 小売業   | 52       | 52       |
| サービス業 | 44       | 42       |
| 建設業   | 26       | 26       |
| 不動産業  | 17       | 17       |
| 合計    | 204      | 198      |

豊島区HPにて、景況報告の詳細・バックナンバーをご覧ください！



『としまビジネスサポート通信』に関するご意見、ご要望などございましたら、お気軽にお寄せください。

豊島区 文化商工部 生活産業課 商工グループ

TEL 03-4566-2742 FAX 03-5992-7088 MAIL A0029099@city.toshima.lg.jp