

TOSHIMA CITY
サクラエヌbiz

女性のための 起業塾

8/24 sat ▶ 11/30 sat

応募期限 8月1日(木)

サクラエヌbiz
応援!
プロジェクト
2024

第10期

夢の実現に向けて
スタートアップ!!

夢の実現に向けてStartUp!!

[起業アイデアはあるが具体的に何をすべきか?]

[起業アイデアが固まったので事業化に踏み切りたい!]

[事業計画の見直しを図りたい!]

そんなあなたを応援します。

S U M M A R Y

対象者

女性起業家 定員30名

起業を志す方・起業直後の方

受講料

8,000円

- ・無料の個別相談あり
- ・メーリングリストによるサポート付き
- ・ビジサポホームページにて講義内容の配信あり(後日)

開催日

全8回

(8/24、9/7・21、10/6*・26、11/9・16・30)

いずれも土曜日午後(※10/6のみ日曜日午後) 時間は中面でご確認ください。

講師

吉枝ゆき子氏

女性起業アドバイザー/ウェブコンサルタント/
ITコーディネーター(経産省推奨資格)/
ウェブ解析士(上級)/SEO対策1級/
2023年度中小企業診断修得者/
(独)中小企業基盤整備機構 経営アドバイザー/
(公)東京都中小企業振興公社 登録専門家

鴨田和恵氏

税理士/中小企業診断士/
1級ファイナンシャル・プランニング技能士/
認定経営革新等支援機関

主催 豊島区

SUSTAINABLE
DEVELOPMENT
GOALS

講師



[第1~4・8回 担当]

吉枝 ゆき子 氏

株式会社ソフィットウェブコンサルティング
代表取締役

◆女性起業アドバイザー/ウェブコンサルタント/ITコーディネーター(経産省推奨資格)/ウェブ解析士(上級)/SEO対策1級/2023年度中小企業診断修得者/
(独)中小企業基盤整備機構 経営アドバイザー/(公)東京都中小企業振興公社 登録専門家

「伝える力は売れる力」をキャッチコピーに、起業家の想いを大切にしながらも顧客ニーズから考えるビジネスの方向性とその実践をアドバイス。女性の起業支援施設「女性起業UPルーム」のナビゲーターを務め、相談対応は累計5,000件以上。具体的なサービスメニューやキャッチコピー、サイト構築までトータルなアドバイスを行い、集客が増えた成功事例多数。としまビジサポにおいても「女性のための起業塾」講師、女性起業・IT相談員を務める。



[第5~8回 担当]

鴨田 和恵 氏

鴨田和恵税理士事務所 所長

◆税理士/中小企業診断士/1級ファイナンシャル・プランニング技能士/
認定経営革新等支援機関

税理士・中小企業診断士等の複数の資格を活かし、個人や事業主の課題をトータルにサポート。起業時の資金調達方法、公的制度の情報提供、会計・税務・経営相談を得意とし、自治体主催の「女性のための創業講座」では起業時の支援・創業後の注意点や法律・税務等実務知識に関する講師を務めている。としまビジサポにおいても「女性のための起業塾」講師・創業相談員を務める。

卒業生の声

- 一緒に参加している方の話を聞くことが、とても刺激になります。やっぱりひとりで考えているだけでは前に進めない、ということを感じているので、この機会、この出会いに感謝です。
- 先生が具体的なノウハウを惜しみなく教えてくださいに加えて、起業を志す仲間同士で意見交換や事業内容のブラッシュアップが出来る機会は大変貴重なので、参加して本当によかったと思っています。
- 最終回のプラン発表に向け準備することによって、自分が今やるべきことが明確化されました。
- 後日オンラインで講義の様子が配信されていたので、コロナ禍でも安心して通うことができました。

■対象者【30名】(女性限定、以下の①②③のいずれかに該当する方)

- ① 起業に興味があり、起業の考え方やノウハウを学びたい方
- ② 起業準備中で、起業アイデアを具体化したい方
- ③ 起業後おおむね1年未満で、事業プランをブラッシュアップしたい方

- ※1 「起業アイデア」とは、「誰に」「何を」提供するかが決まっていることを指します。
- ※2 所在地、居住地は問いませんが、定員に達した場合は区内の在住・在勤・起業予定の方を優先とし、場合によっては抽選いたします。
- ※3 次の方は参加をご遠慮ください(自社の営業活動を主な目的とする参加/ネットワークビジネス[連鎖販売取引]や宗教などの勧誘を目的とする参加/風営適正化法による許可・届出が必要となる業種/その他公序良俗等の観点から公的機関として積極的に支援するにふさわしくない事業内容・販売方法を行っているもの)。また、起業塾開催後もこれらに該当することが判明した時点から参加をご遠慮いただきます。

■応募方法【応募期限8月1日(木)】

- ① 右記二次元コード申込フォームよりお申込みください。
※申込フォームをご利用いただけない場合は、最終ページの「エントリーシート」にご記入の上、FAX・メール・郵送にてお申込みいただくことも可能です。
※エントリーシートは、としまビジサポのホームページからもダウンロード可能です。
- ② 8月7日(木)までに参加の可否をメールにてお知らせします。

■参加費【8,000円】※参加決定後、振込用紙を送付します。

■その他

不測の事態により、Zoomによるオンライン講義に切り替える等、一部内容を変更する場合があります。

■会場

IKE Biz としま産業振興プラザ

(豊島区西池袋2-37-4)

池袋駅西口(中央)より徒歩約10分、西口(南)より約7分

※駐車場あり



起業塾カリキュラム

- 受講中はサポートのためにメーリングリストを運用し、各回課題をこなしながら進めます。
- 後日、ビジサポホームページにて講義内容を受講生向けに配信します。出席できない場合や復習用にご利用ください。
- 第2・8回講義後に講師を含めたプチ交流会を開催します。
- としまビジサポの無料個別相談も積極的に利用しながら起業塾を受講してください。
(※要予約。講師による個別相談は月2~3回程度・そのほか、起業・経営に関する個別相談は平日毎日実施中)

回	日程	時間	講師	内容
第1回	8/24 土曜日	13:30 ~ 16:30	吉枝講師	◆強みを活かした勝てるビジネスプランの考え方 ・自分の棚卸、市場調査とニーズ調査、競合調査
第2回	9/7 土曜日	13:30 ~ 17:30		◆ブランドコンセプトを考える ・差別化で顧客に選ばれる商品づくり ◆先輩起業家講話 ◆プチ交流会
第3回	9/21 土曜日	13:30 ~ 16:30		◆収益性を高めるためのビジネスプランの考え方 ・儲かるビジネス設計
第4回	10/6 日曜日			◆起業に役立つネット集客のコツ ・集客できるブログやHPにするためのポイント
第5回	10/26 土曜日	13:30 ~ 16:30	鴨田講師	◆事業計画作成のポイント ・立地選定、販売、仕入計画、資金、収入計画について ◆先輩起業家講話
第6回	11/9 土曜日			◆ずっと役立つ事務の知識 ・組織、労務、経理、税金について
第7回	11/16 土曜日			◆知らなきゃ損する各種制度の活用法 ・資金調達、補助金について
第8回	11/30 土曜日	13:30 ~ 17:30	吉枝講師 鴨田講師	◆プラン発表会&講評 ◆プチ交流会



講義風景



事業計画作成風景

■お申込の詳細は、エントリーシートをご覧ください。

特定創業支援等事業

起業塾を7割以上出席し、(第2回、5回、6回、7回は必須)受講完了報告書をビジサポに提出した受講者は、区が発行する証明書により法人登録免許税の半額等、各種優遇措置が受けられます。

※事情等により、必須講義を欠席した場合は、後日オンライン受講かビジサポでの個別相談指導で代替可。

詳細は:https://www.toshima-biz.com/02_kigyo_02tokutei.html



より、起業を実現化するために!

としまビジネスサポートセンターによる

個別相談

個別相談を利用して、ビジネスプランのブラッシュアップ

- 起業塾の講師への個別相談もできます…月2回程度、不定期
- としまビジサポ個別相談…月~金 9:30~16:30
- ※販路開拓・拡大、税務相談については、ビジサポHPのweb予約よりご予約ください。

利用無料 予約はコチラから ☎03-5992-7022

TOSHIMA CITY サクラヌbiz 応援プロジェクト (女性のための起業支援)

女性起業家・経営者の重点的なビジネスサポートを行うサクラヌbiz応援プロジェクト。これまでの参加者は延べ1,000名を超え、多くの女性起業家が巣立っています。今では、としまビジネスサポートセンターにおける起業相談利用者の3人に一人が女性です。女性ならではの視点で豊島区を元気にしてくれるような女性起業家の活躍を、本プロジェクトは応援します！

あなたは今、どのステージにいますか？

どのステージ？

Stage 1

Stage 2

Stage 3

Stage 4

Stage 5

やるべきこと

起業してみたい！
さて何から始めよう？

- 働き方・キャリアについて考える
- 様々な起業スタイルを知る
- 起業のメリット・デメリットを考える
- 家族やまわりの人の理解を得る

アイデアを整理しよう！

- 自分の強み・弱みを考える
- 誰に、何を、どのように提供するかを考える
- 市場や競合についてリサーチする
- 売れるしくみ(何を・いくらで・どこに・どのように)を設計する

事業計画を立ててみよう！

- 事業コンセプトを考える
- 起業するためにいくら資金が必要なのか考える(資金計画)
- 事業継続のためにいくら利益をあげる必要があるのか考える(収支計画)

具体的な準備を進めよう！

- 事業計画の完成
- 計画の実現性を専門家に見てもらおう
- 資金調達の相談窓口に行く
- ホームページ制作等、集客・広報を学ぶ
- 営業・販路・顧客開拓

起業～スタートアップ

- ビジネスマッチングや展示会への出展
- ビジネスパートナーとの出会い・販路拡大
- 経理・税務・労務など実務知識を学ぶ
- 国・自治体などの補助金活用

ステージアップに向けてアクションを起こしてみよう!!

インターネットやSNSを使って
情報収集をしよう！

Stage 1

先輩女性起業家の体験談を読んだり、起業までのステップを調べたり、未来の姿を考えるための材料を集めましょう。

【ビジサポ女性起業家支援】

【公式Facebook】

豊島区の起業支援に関する情報を集約しています。また、先輩起業家へのインタビュー等を掲載しています。

facebook



交流会や勉強会に参加して
先輩起業家や仲間を見つけよう！

Stage 1

Stage 2

Stage 5

ロールモデルとなる先輩女性起業家の話を聞いたり、起業を志す仲間との交流を通して、自分の目指す起業スタイルを考えてみましょう。

【女性起業家交流会2024】

2024年度は7月6日(土)にトークセッションと交流会を開催しました。



2020年1月開催の女性起業家交流会の様子



このほかにも、少人数制の交流会・勉強会も随時開催します。詳細は当プロジェクト公式Facebookをご覧ください！

起業塾でスキルを身に付け、
実際にチャレンジしてみよう！

Stage 2

Stage 3

Stage 4

起業塾では、アイデアのブラッシュアップや事業を始める上で必要な実務知識を学びます。また、イベント出展等を通して、学びをアウトプットしてみましょう。

【女性のための起業塾2023】

2023年8月～12月 全8回 としま産業振興プラザ

卒業生の方は区の共催イベントなどにブース出展することができます！

※出展料あり・希望者多数の場合は選考



【過去の出展の様子】



第11回としま MONOづくりメッセ



ISP 池袋 ショッピングパーク 出店

個別相談を利用して
アイデアを明確にしよう！

Stage 2

Stage 3

Stage 4

Stage 5

何からはじめればいいのか？ビジネスになるのか？集客を伸ばすには？悩んでいることを話しながら整理することで、ぐっとプランが深まります。

【としまビジネスサポートセンター】

平日毎日、個別相談受付中！(利用無料・要予約)

月～金 9:30～16:30 豊島区役所7階
予約・問合せTEL: 03-5992-7022

としまビジサポの相談員と一緒にどことん考え、起業家・経営者の「もっとよくなりたい」をサポートします！



起業塾講師による
個別相談も実施中！
(月2回程度・不定期)



◀相談員の情報はこちらからご覧いただけます！